

SYNEX แกรงรับโควิดระลอก3 -WFH สินค้าไอทีทะเล็ก(08/04/64)

7 April 2564 / เวลา 22:00 น.



มิตีฮูน- SYNEX รับผลดี Work From Home รอบ 3 ยอดขายสินค้าไอที มือถือ แท็บเล็ต พุงกระจุย "พร้อมเดินทางจับมือพันธมิตรใหม่เพียบทั้ง Huawei , realme และ DELTA แดกไลน์จับกลุ่มคอมเมอร์เชียล ให้บริการ EV Charger โบรมั่นใจปี64กำไรแตะ762 ล้านบาท เคาะเป้า 25 บาท/หุ้น

ผู้สื่อข่าว "มิตีฮูน" รายงานว่า บมจ.ซินเน็ค (ประเทศไทย) (SYNEX) ผู้จัดจำหน่ายคอมพิวเตอร์ อุปกรณ์ต่อพ่วงคอมพิวเตอร์ ซอฟต์แวร์ ระบบสารสนเทศ และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้กับคอมพิวเตอร์ แห่ลงขานักวิเคราะห์ เปิดเผยว่า SYNEX คาดว่าจะได้รับผลดีจากการระบาดของโควิดรอบ 3 ที่กำลังส่งผลกระทบต่ออยู่ในขณะนี้ มีโอกาสที่ภาคเอกชนจะเริ่มประกาศให้พนักงาน Work From Home ดังนั้น อุปกรณ์เกี่ยวกับไอที มีโอกาสจะเริ่มกลับมาอีกทั้ง รวมถึง มือถือ แท็บเล็ต และสินค้าในกลุ่ม คอมพิวเตอร์ประกอบ (D.I.Y.) และเกมส์ จึงคาดว่าผลงานจะเติบโตโดดเด่นจากอัตรากำไรขั้นต้น หรือ มาร์จิ้น ที่ปรับตัวขึ้นราวมาอยู่ที่ 5 % เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยเฉพาะสินค้าแบรนด์ใหม่ อย่างสินค้าของ DELTA ซึ่งถือเป็น Supplier รายใหม่ของปีนี้ ต่อจาก Nintendo อาทิ EV Charger ให้กับกลุ่มตลาดผู้พักอาศัย จึงแนะนำ "ซื้อ" โดยเชื่อว่าตลาดจะปรับเพิ่ม Band การซื้อ ขาย SYNEX ขึ้น จาก Total Addressable market ของ SYNEX สูงขึ้นอย่างมีนัยสำคัญในระยะยาว

จับมือ Huawei ดันมาร์จิ้นแรง

ด้านนักวิเคราะห์ บล.เคทีบีเอส ระบุว่า SYNEX ในฐานะที่เป็น Exclusive partner ของ Huawei ที่จะทำให้ยอดขายสินค้า Huawei มีโอกาสที่จะปรับตัวเพิ่มขึ้นจากระดับปัจจุบันที่อยู่ Single digit ของรายได้รวม (ปรับตัวลงจากปี 61 ที่ประมาณ 30% จากปัญหา US-China) นอกจากนี้ยังประเมินว่ายอดขาย Huawei ที่จะเพิ่มขึ้นจะเป็นงานโครงการ และ Solution ต่างๆ ซึ่งถือเป็นสินค้ากลุ่ม High margin ของSYNEX เบื้องต้นฝ่ายวิจัยยังคงประมาณการกำไรสุทธิปี 64 ที่ 762 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 19% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน จึงแนะนำ "ซื้อ" ที่ราคาเป้าหมาย 25 บาท/หุ้น

แดกไลน์บริการ EV Charger

ขณะที่นางสาวสุทธิดา มงคลสุธี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร เปิดเผยว่า ปี 64 บริษัทยังคงรักษาอัตรากำไรขั้นต้นไม่ต่ำกว่าปีก่อนที่เฉลี่ยอยู่ที่ 5.92 % และรายได้จะเติบโตราว 10-15 % จากปีก่อนที่มีรายได้ราว 3.2 หมื่นล้านบาท เนื่องจากยังเชื่อมั่นว่าตลาดไอทีจะยังกลับมาเติบโตได้เต็มที่หลังผ่านผลกระทบจากภาวะสินค้าขาดตลาดมาแล้ว รับวิถีชีวิตใหม่ (New Normal) ที่เริ่มใส่ใจด้านเทคโนโลยีมากยิ่งขึ้น ทั้งในส่วนของภาครัฐและเอกชน รวมถึงลูกค้าทั่วไปด้วย โดยเฉพาะปีนี้ที่บริษัทได้จับมือกับแบรนด์ชั้นนำอย่าง realme ให้บริการหลังการขายสินค้า realme ในกลุ่มสินค้า Alot และยังได้เป็นตัวแทนจำหน่ายจำหน่ายผลิตภัณฑ์ใหม่ในกลุ่มคอมเมอร์เชียล เพื่อขยายตลาดเครื่องชาร์จแบตเตอรี่รถยนต์ไฟฟ้า หรือ EV Charger ให้แก่เดลต้า DELTA ซึ่งเป็นพาร์ทเนอร์ที่เชี่ยวชาญในตลาดนี้

www.mitihoon.com

มติหุ้น

Mithoon
Circulation: 5,000
Ad Rate: 350

Section: First Section/หน้าแรก

วันที่: พุธที่ 8 เมษายน 2564

ปีที่: - ฉบับที่: -

Col.Inch: 69.26 Ad Value: 24,241

หน้า: 1 (กลาง), 2

PRValue (x3): 72,723

ศิลปิน: สีสี่

หัวข้อข่าว: SYNEX พุ่งรับโควิดระลอก3 WFH สินค้าไอทีที่ทะลัก



>>อ่านต่อหน้า 2

ต่อจากหน้า 1 SYNEX

SYNEX รับผิดชอบ Work From Home รอบ 3 ยอดขายสินค้าไอที มีมือถือแท็บเล็ต พุ่งกระชูด พร้อมเดินทางจับมือพันธมิตรใหม่เพียงทั้ง Huawei, realme และ DELTA แดกไลน์จับกลุ่มคอมพิวเตอร์เซี่ยลให้บริการ EV Charger โภภะมันใจปี64กำไรแตะ 762 ล้านบาท เคาะเป้า 25 บาท/หุ้น

ผู้สื่อข่าว "มติหุ้น" รายงานว่า บมจ.ซินเน็ค (ประเทศไทย) (SYNEX) ผู้จัดจำหน่ายคอมพิวเตอร์ อุปกรณ์ต่อพ่วงคอมพิวเตอร์ ซอฟต์แวร์ ระบบสารสนเทศ และวัสดุสิ้นเปลืองที่ใช้กับคอมพิวเตอร์ แหล่งข่าวนักวิเคราะห์เปิดเผยว่า SYNEX คาดว่าจะได้รับผลดีจากการระบาดของโควิดรอบ 3 ที่กำลังส่งผลกระทบต่ออยู่ในขณะนี้ มีโอกาสที่ภาคเอกชนจะเริ่มประกาศให้พนักงาน Work From Home ดังนั้น อุปกรณ์เกี่ยวกับไอที มีโอกาสจะเริ่มกลับมาอีกทั้ง รวมถึง มือถือ แท็บเล็ต และสินค้าในกลุ่ม คอมพิวเตอร์ประกอบ (D.I.Y.) และเกมส์ จึงคาดว่าผลงาจะเติบโตโดดเด่นจากอัตรากำไรขึ้นต้นหรือ มาร์จิ้น ที่ปรับตัวขึ้นราวมาอยู่ที่ 5 % เมื่อเทียบกับช่วงเดียวกันของปีก่อน โดยเฉพาะสินค้าแบรนด์ใหม่ อย่างสินค้าของ DELTA ซึ่งถือเป็น Supplier รายใหม่ของบริษัท ต่อจาก Nintendo อาทิ EV Charger ให้กับกลุ่มตลาดผู้พักอาศัย จึงแนะนำ "ซื้อ" โดยเชื่อว่าตลาดจะปรับเพิ่ม Band การซื้อขาย SYNEX ขึ้น จาก Total Addressable market ของ SYNEX สูงขึ้นอย่างมีนัยสำคัญในระยะยาว

จับมือ Huawei ดันมาร์จิ้นแรง

ด้านนักวิเคราะห์ บล.เคทีบีเอส ระบุว่า SYNEX ในฐานะที่เป็น Exclusive partner ของ Huawei ที่จะทำให้ยอดขายสินค้า Huawei มีโอกาสที่จะปรับตัวเพิ่มขึ้นจากระดับปัจจุบันที่อยู่ Single digit ของรายได้รวม (ปรับตัวลงจากปี 61 ที่ประมาณ 30% จากปัญหา US-China) นอกจากนี้ยังประเมินว่ายอดขาย Huawei ที่จะเพิ่มขึ้นจะเป็นงานโครงการและ Solution ต่างๆ ซึ่งถือเป็นสินค้ากลุ่ม High margin ของ SYNEX เป็นต้นฝ่ายวิจัยยังคงประมาณการกำไรสุทธิปี 64 ที่ 762 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 19% จากช่วงเดียวกันของปีก่อน จึงแนะนำ "ซื้อ" ที่ราคาเป้าหมาย 25 บาท/หุ้น

แดกไลน์บริการ EV Charger

ขณะที่นางสาวสุทธิดา มงคลสุทธิ ประธานเจ้าหน้าที่บริหารเปิดเผยว่า ปี 64 บริษัทยังคงรักษาอัตรากำไรขึ้นต้นไม่ต่ำกว่าปีก่อนที่เฉลี่ยอยู่ที่ 5.92 % และรายได้จะเติบโตราว 10-15 % จากปีก่อนที่มีรายได้ราว 3.2 หมื่นล้านบาท เนื่องจากยังเชื่อมั่นว่าตลาดไอทีจะยังกลับมาเติบโตได้เต็มที่ หลังผ่านผลกระทบจากภาวะสินค้าขาดตลาดมาแล้ว รับวิถีชีวิตใหม่ (New Normal) ที่เริ่มใส่ใจด้านเทคโนโลยีมากยิ่งขึ้น ทั้งในส่วนของภาครัฐและเอกชน รวมถึงลูกค้าทั่วไปด้วย โดยเฉพาะปีนี้ที่บริษัทได้จับมือกับแบรนด์ชั้นนำอย่าง realme ให้บริการหลังการขายสินค้า realme ในกลุ่มสินค้า Aiot และยังได้เป็นตัวแทนจำหน่ายจำหน่ายผลิตภัณฑ์ใหม่ในกลุ่มคอมพิวเตอร์เซี่ยล เพื่อขยายตลาดเครื่องชาร์จแบตเตอรี่รถไฟฟ้า หรือ EV Charger ให้แก่ลูกค้า DELTA ซึ่งเป็นพาร์ทเนอร์ที่เชี่ยวชาญในตลาดนี้