



ทันหุ้ - SYNEX รุกสินค้ำกลุ่ม Gaming ดันสัดส่วนรายได้ปี 2562 เติบโตแกร่ง มองภาครวมธุรกิจมีการเติบโตทุกกลุ่มผลิตภัณฑ์ พร้อมวางเป้ารายได้ปีนี้เพิ่มขึ้นจากปีก่อนราว 12-15% เตรียมบุกส่วนแบ่งกำไรจาก BAF ปีนี้ที่ 120 ล้านบาท พร้อมดันเข้าตลาด mai ปี 2564

นางสาวสุธิดา มงคลสุธี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซินเน็ค (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ SYNEX เปิดเผยถึงทิศทางการธุรกิจปี 2562 คาดว่า จะเดินหน้ากลุ่มผลิตภัณฑ์ "อีสปอร์ต-เกมมิ่ง" ซึ่งเป็นตลาดที่มีการเติบโตสูง โดยบริษัทมีการนำสินค้ำใหม่ๆ เพิ่มมากขึ้น นอกจากนี้ได้วางเป้ารายได้จากสินค้ำในกลุ่มนี้ที่ 2,000 ล้านบาท คิดเป็น 10% ของตลาด เกมในเมืองไทย

SYNEX นับเป็นดิสทริบิวเตอร์ไอทีที่มีมูลค่าตลาดสินค้ำกลุ่ม Gaming เป็นอันดับที่ 20 ของโลก ขณะที่ประเทศไทยมีมูลค่าตลาด Gaming ราว 20,000 ล้านบาท นับเป็นตลาดที่ใหญ่มาก สินค้ำมีราคาสูงและอัตรากำไรที่ดี

● เป้ารายได้โต 15%

สำหรับผลการดำเนินงานภาพรวมของบริษัทปีนี้ ตั้งเป้าเติบโตในทุกกลุ่มผลิตภัณฑ์ โดยวางเป้ารายได้ปี 2562

SYNEXเล่นเกมมิ่ง-อีสปอร์ต ซึราคาสินค้ำสูง-ทำกำไรดี



สุธิดา มงคลสุธี

รายได้โต 12-15% จากปี 2561 ที่มีรายได้เติบโตทะลุเป้าหมายที่วางไว้ 37,500 ล้านบาท มาที่ 38,196 ล้านบาท เติบโต 17.79% มีกำไรสุทธิ 721.49 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 97.65 ล้านบาท คิดเป็น 15.65% เมื่อเทียบกับปีก่อนอยู่ที่ 623.84 ล้านบาท

ขณะเดียวกัน มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลจากผลการดำเนินงานปี 2561 ในอัตราหุ้น ละ 0.54

บาท และหุ้นปันผลในอัตรา 10 หุ้นเดิมต่อ 1 หุ้นปันผล ทั้งนี้บริษัทได้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาลสำหรับงวด 6 เดือนแรกของปี 2561 ไปแล้วในอัตราหุ้นละ 0.20 บาท โดยจะจ่ายเงินปันผลส่วนที่เหลือของปี 2561 ในอัตราหุ้นละ 0.34 บาท และหุ้นปันผลในอัตรา 10 หุ้นเดิมต่อ 1 หุ้นปันผล กำหนดการจ่ายเงินปันผลในวันที่ 10 พฤษภาคม 2562

นางสาวสุธิดา กล่าวอีกว่า ในช่วงไตรมาสที่ 1/2562 ได้มีการเพิ่มกลุ่มผลิตภัณฑ์ทางด้าน กลุ่ม Cloud Service และผลิตภัณฑ์เกมเข้ามาใหม่ รวมถึงสินค้ำกลุ่มคอมพิวเตอร์แล็ปท็อป และสมาร์ทโฟนที่มีการทยอยเปิดตัวรุ่นใหม่จากแบรนด์ชั้นนำอย่างต่อเนื่อง อาทิ HUAWEI, SAMSUNG และแบรนด์น้องใหม่มาแรง neffos ในปัจจุบัน

บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้ำให้แก่ 60 แปรนต์ชั้นนำ และคาดว่าในปี 2562 จะได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนจำหน่ายอีกไม่ต่ำกว่า 10 แปรนต์ รวมถึง การรุกรานโครงการต่างๆ ผลักดัน

สินค้ำที่มีอัตรากำไรสูง ในกลุ่ม Cloud Service, Security และ IoT (Internet of Things) เตรียมพร้อมรับมือเทคโนโลยี 5G ที่จะเข้ามามีบทบาทสำคัญต่อการสื่อสารในอนาคต ซึ่งจะเข้ามาสนับสนุนยอดขายในกลุ่มผลิตภัณฑ์ Mobile Phone

● จ่อบุกกำไรธุรกิจเช่าซื้อ

ในส่วนของธุรกิจเช่าซื้อรถจักรยานยนต์ ผ่านบริษัทย่อย บัฟ (ประเทศไทย) จำกัด หรือ BAF บริษัทตั้งเป้าบุกส่วนแบ่งกำไรปีนี้ที่ 120 ล้านบาท จากปีก่อนที่ 89 ล้านบาท ซึ่งอยู่ระหว่างการปรับปรุงธุรกิจ และคาดว่าสามารถสร้างการเติบโตที่ดีของรายได้และกำไรในระดับสูงได้ในอนาคต จากมาร์เก็ตแชร์ปัจจุบันที่ 3-4% ซึ่งในระยะ 2-3 ปี ข้างหน้าคาดว่า มาร์เก็ตแชร์จะเติบโตได้ที่ 5-10% นอกจากนี้คาดว่าจะเข้ายื่นฟ้องต่อสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) ได้ภายใน 2563 ก่อนนำเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ ได้ภายในปี 2564