

'ไซเซล' เชื้อ  
แนวโน้มนวัตกรรมกิจโตต่อ  
> 28

# 'ไซเซล' เชื้อแนวโน้มนวัตกรรมกิจโตต่อ

## เตรียมเปิดตัวไซลูชั่นจัดการ "เนบูล่า" ต้นปีหน้า

ไซเซล ซึ่งมีช่องเติบโตจากกลุ่มสินค้าคอมพิวเตอร์เซิร์ฟเวอร์ ทั้งหวังรายได้ต่างประเทศ เข้าสู่สถานการณ์ประมาณ 20% ของรายได้ ที่คาดปี 2560 อาจเท่ากับปี 2559 ซึ่งจะทำให้ 270 ล้าน ตกลงจากเคยได้กว่า 300 ล้าน จากสภาพเศรษฐกิจที่เป็นอยู่

นายสิทธิชีพ สมเกียรติ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไซเซล (ไทยแลนด์) จำกัด ซึ่งมีทุนจดทะเบียน 80 ล้านบาท ร่วมทุนระหว่างไทย และได้หุ้นสัดส่วน 50% เท่ากัน กล่าวว่า ปีหน้ารายได้ของบริษัทอาจเท่ากับปีที่ทำได้ 270 ล้านบาท ตกลงจากที่เคยทำได้กว่า 300 ล้านบาท เนื่องจากสภาวะเศรษฐกิจ

อย่างไรก็ตาม ขอรอดูสถานการณ์ทางเศรษฐกิจอีกระยะ และยังมีรายได้จากตลาดต่างประเทศที่ขยายออกไปทำธุรกิจกลุ่มประเทศซีแอลเอ็ม (กัมพูชา ลาว และเมียนมา) ซึ่งทำรายได้ประมาณ 20% ของรายได้รวม

โดยได้มอบหมายนางสาวปิยมาศ สาตรพันธ์ ผู้อำนวยการฝ่ายพัฒนาธุรกิจภูมิภาคอินโดจีนเข้าไปเปิดตลาดซีแอลเอ็มอย่างจริงจัง เพราะมองว่ามีแนวโน้มการขยายตัวมากขึ้นในปีหน้า สำหรับการปรับทีมบริหารครั้งนี้จะสอดคล้องกับแนวนโยบายของบริษัทแม่ที่ได้รับแบรนด์ไปพร้อมกันทั่วโลกเมื่อวันที่ 5 ก.ย. 2559 ซึ่งไซเซลมี

นโยบายให้บริการ และดูแลเอาใจใส่ทุกความต้องการของลูกค้า ได้อย่างใกล้ชิดมากยิ่งขึ้น ด้วยนวัตกรรมและโซลูชั่นที่จะเข้ามาพร้อมให้บริการอย่างครบวงจร

การบริหารงานของบริษัทในประเทศไทย ได้วางเป้าหมายและปรับสัดส่วนการทำตลาดเจาะกลุ่มผู้ใช้งานระดับองค์กรที่มีแนวโน้มเติบโตขึ้นมาช่วง 3 ปีหลัง เพิ่มสัดส่วนเป็น 50% มุ่งไปยังกลุ่มการศึกษา ธุรกิจโรงแรม รีสอร์ท อาคารสูง เป็นต้น กลุ่มผู้ใช้งานตามบ้าน 20% และกลุ่มผู้ใช้บริการอินเทอร์เน็ต 30% โดยสัดส่วนลดลงจากอดีตเนื่องจากผู้เล่นรายใหญ่เข้าเล่นราคามากขึ้น

ทั้งนี้ บริษัทให้บริการตั้งแต่การให้คำปรึกษา การจัดวางระบบ ติดตั้งอุปกรณ์ และโซลูชั่น รวมทั้งบริการหลังการขาย โดยยังคงจับมือกับพันธมิตรตัวแทนจำหน่าย 3 ราย ได้แก่ บมจ.เอสไอเอส ดิสทริบิวชั่น (ประเทศไทย), บมจ.ซินเน็ค (ประเทศไทย) และบริษัท อินแกรม ไมโคร (ประเทศไทย) จำกัด

นอกจากนี้ ประมาณเดือน ม.ค.-ก.พ. 2560 จะเปิดตัว "เนบูล่า" โซลูชั่นจัดการ และเครือข่ายที่ดำเนินการบนคลาวด์เต็มรูปแบบ โดยการจัดการจากศูนย์กลางผ่านอุปกรณ์ไร้สายและมีสาย ใช้งานด้วยรูปแบบ plug-and-play เชื่อมอัฟ บำรุงรักษา และจัดการปัญหาจากระยะไกล ช่วยเพิ่มศักยภาพการทำงานของพนักงานและความยืดหยุ่นทางธุรกิจ



เข้าไปเปิดตลาดซีแอลเอ็มอย่างจริงจัง เพราะมีแนวโน้มขยายตัวมากขึ้นในปีหน้า  
สิทธิชีพ สมเกียรติ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไซเซล (ไทยแลนด์) จำกัด