

ไฟแนนเชียลไจเจอร์

SYNEX ตั้งเป้ารายได้ปี'60 ที่ 2.5 หมื่นล้าน

น.ส.สุธิดา มงคลสุธี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซินเน็ค (ประเทศไทย) (SYNEX) เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้ารายได้ปี 2560 อยู่ที่ 2.5 หมื่นล้านบาท เพิ่มขึ้น 8-10% จากปี 2559 ที่คาดอยู่ที่ 2.3 หมื่นล้านบาท เนื่องจากภาพรวมเศรษฐกิจดี การใช้จ่ายสินค้าคอนซูเมอร์ปรับตัวดีขึ้นตาม ประกอบกับบริษัทมีแผนจำหน่ายสินค้าแบรนด์ใหม่ๆ เพิ่มปีนี้ 4-5 แบรนด์ ซึ่งจะได้ออกรุ่นในไตรมาส 1/2560 จำนวน 3 แบรนด์ เช่น D-Link และโดรน ฯลฯ ทำให้ยอดขายในประเทศเพิ่มขึ้นและยอดขายในต่างประเทศคาดว่าจะเพิ่มขึ้นเป็น 1,600 ล้านบาท จากปีก่อนที่มียอดขาย 800 ล้านบาท โดยเน้นทำการตลาดในประเทศกัมพูชา ขณะที่ยอดขายในประเทศลาว เมียนมา ยังเติบโตต่อเนื่อง อีกทั้งบริษัทเน้นการให้บริการหลังการขายมากขึ้น

สำหรับอัตรากำไรสุทธิปีนี้ คาดว่าจะสูงกว่าช่วง 9 เดือนแรกปี 2559 ที่อยู่ 1.72% เนื่องจากบริษัทมีแผนลดค่าใช้จ่ายในการบริหาร และจากการจำหน่ายสินค้าใหม่ที่มีเนตมาร์จิ้นที่สูงขึ้นบริษัทตั้งงบลงทุนวงเงิน 500-600 ล้านบาท เพื่อใช้ร่วมทุนทั้งในประเทศและต่างประเทศ ตั้งบริษัทดำเนินธุรกิจเกี่ยวกับธุรกิจหลักจำนวน 3 ธุรกิจ ซึ่งคาดว่าจะได้ออกรุ่นในไตรมาส 1/2560 จำนวน 2 ธุรกิจ คือ การจัดตั้งบริษัทเพื่อจำหน่ายสินค้าอุปกรณ์ไอทีให้กับอุตสาหกรรมหนัก ส่วนอีก 2 ธุรกิจ ยังไม่สามารถเปิดเผยได้ โดยแหล่งเงินทุนมาจากกู้สถาบันการเงิน และบริษัทอยู่ระหว่างพิจารณาว่าจะออกหุ้นกู้หรือไม่ โดยสิ้นปี 2559 บริษัทมีหนี้สินต่อทุน (ดี/อี) ที่ 1.67 เท่า

ทับทิม

Thun Hoon
Circulation: 120,000
Ad Rate: 750

Section: First Section/หน้าแรก

วันที่: จันทร์ 16 มกราคม 2560

ปีที่: 13

ฉบับที่: 3176

หน้า: 1 (ล่าง), 8

Col.Inch: 55.08 Ad Value: 41,310

PRValue (x3): 123,930

ศิลปิน: สีสี่

หัวข้อข่าว: 'SYNEX' จ่อปิดดีลร่วมทุนดันรายได้ต่างแดนพุ่งเท่าตัว

'SYNEX' จ่อปิดดีลร่วมทุน ดันรายได้ต่างแดนพุ่งเท่าตัว

ทับทิม - SYNEX เตรียมสรุปดีลร่วมทุน 2 รายในไตรมาส 1/2560 คาดใช้เงินลงทุน 500-600 ล้านบาท พร้อมตั้งเป้ารายได้ปี 2560แตะ 2.5 หมื่นล้านบาท หรือโต 8-10% จากปี 2559 ที่คาดกวาดรายได้ 2.3 หมื่นล้านบาท เตรียมนำเข้าสินค้าแบรนด์ใหม่ 4-5 แแบรนด์ พร้อมดันสัดส่วนรายได้ต่างแดนพุ่งขึ้นเท่าตัวแตะ 1.6 พันล้านบาท รุกหนักตลาดกัมพูชา ฟากโบรูกแะ "ซื่อ" เข้าพอร์ตนางสาวสุธิตา มงคลสุทธิ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร → → → **อ่านหน้า 8**

SYNEX (ต่อจากหน้า 1)

บริษัท ซินเน็ค (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ SYNEX เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้ารายได้ปี 2560 เติบโต 8-10% อยู่ที่ 25,000 ล้านบาท จากปี 2559 ที่คาดว่าจะสามารถทำได้ได้ตามเป้าหมายที่ 23,000 ล้านบาท หรือเติบโต 8-10% จากปี 2558 ที่มีรายได้ 21,670.56 ล้านบาท ซึ่งเป็นผลมาจากยอดขายในประเทศและต่างประเทศที่ยังเติบโตต่อเนื่อง พร้อมกันนี้บริษัทได้มุ่งเน้นการบริหารจัดการทุกด้านอย่างมีประสิทธิภาพ จึงทำให้ค่าใช้จ่ายในการบริหารลดลง โดยปัจจุบันสัดส่วนรายได้ของ SYNEX มาจากธุรกิจจสมาร์ทโฟน 25% สินค้าคอนซูเมอร์ 21-22% ที่เหลือเป็นธุรกิจการให้บริการและอื่นๆ

● ฉายภาพเศรษฐกิจปี 2560

พร้อมกันนี้ ประเมินภาพรวมเศรษฐกิจในปี 2560 จะเติบโตได้ดีตามการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานรัฐที่จะเป็นตัวช่วยสนับสนุนกำลังซื้อ

ให้ปรับตัวดีขึ้น ซึ่งจะช่วยให้การใช้เงินสดค้าคอนซูเมอร์ดีขึ้นตาม ประกอบกับในปี 2560 บริษัทมีแผนที่จะนำเข้า เพื่อจำหน่ายสินค้าแบรนด์ใหม่ๆ เพิ่มอีก 4-5 แแบรนด์ ซึ่งคาดว่าจะได้ข้อสรุปในไตรมาส 1/2560 จำนวน 3 แแบรนด์ เช่น อุปกรณ์ D-Link โดรน นอกจากนี้อยู่ระหว่างพิจารณาการเป็นตัวแทนนำเข้ามือถือรุ่นใหม่ๆ อีกด้วย ส่งผลให้ยอดขายในประเทศ และยอดขายในต่างประเทศเพิ่มขึ้น

"เราตั้งเป้ารายได้ปี 2560 ที่ 2.5 หมื่นล้านบาท หรือเติบโต 8-10% ซึ่งได้เตรียมที่จะเปิดตัวตัวแทนจำหน่ายแบรนด์ใหม่อีก 4-5 แแบรนด์ ซึ่งจะเปิดตัวในไตรมาส 1/2560 จำนวน 3 แแบรนด์ ทำให้สามารถรับรู้รายได้เข้ามาในช่วงไตรมาส 1 เลย ส่งผลให้ไตรมาส 1/2560 จะเติบโตได้มากกว่าไตรมาส 1/2559 และด้วยนโยบายต่างๆ ของภาครัฐ ไม่ว่าจะเป็นการลงทุนโครงการโครงสร้างพื้นฐานขนาดใหญ่ที่มีอย่างต่อเนื่อง และการใช้นโยบายกระตุ้นเศรษฐกิจต่างๆ จะช่วยให้กำลังซื้อไม่ว่าจะถูกค้ารายย่อย หรือ

ลูกค้าองค์กรขยายตัวอย่างต่อเนื่อง" นางสาวสุธิตากล่าว

● ดันยอดขายต่างประเทศพุ่ง

ทั้งนี้บริษัทตั้งเป้ายอดขายจากต่างประเทศ ในปี 2560 เพิ่มขึ้นเป็น 1,600 ล้านบาท จากปี 2559 ที่มียอดขาย 800 ล้านบาท โดยเน้นทำการตลาดในประเทศกัมพูชาเป็นหลัก ซึ่งเป็นประเทศที่มีขนาดค่อนข้างใหญ่ และในช่วงที่ผ่านมาเป็นช่วงของการเตรียมทีมขาย ซึ่งปีนี้ถือว่ามีความพร้อมค่อนข้างมากในการเข้าไปทำตลาด ขณะที่ยอดขายในประเทศลาว เมียนมา ยังเติบโตต่อเนื่อง อีกทั้งบริษัทเน้นการให้บริการหลังการขายมากขึ้น โดยจะได้ทั้งลูกค้ารายย่อยและลูกค้าองค์กร ซึ่งจะช่วยเพิ่มมาร์จิ้นอีกทางหนึ่ง

นอกจากนี้ บริษัทอยู่ระหว่างเจรจาร่วมทุนกับพันธมิตรทางธุรกิจ 3 ราย ทั้งในประเทศและต่างประเทศ เพื่อจัดตั้งบริษัทย่อยในการดำเนินธุรกิจที่เกี่ยวข้องกัน ซึ่งคาดว่าจะได้ข้อสรุปในไตรมาส 1/2560 จำนวน 2 ดีล คือ การจัดตั้งบริษัท เพื่อจำหน่ายสินค้าอุปกรณ์ไอทีให้กับอุตสาหกรรมหนัก ส่วนอีก 2 ดีล ยังไม่สามารถเปิดเผยรายละเอียดได้

ทับทูน

Thun Hoon
Circulation: 120,000
Ad Rate: 750

Section: First Section/หน้าแรก

วันที่: จันทร์ 16 มกราคม 2560

ปีที่: 13

ฉบับที่: 3176

หน้า: 1 (ล่าง), 8

Col.Inch: 55.08

Ad Value: 41,310

PRValue (x3): 123,930

ศิลปิน: สีสี่

หัวข้อข่าว: 'SYNEX' จ่อปิดดีลร่วมทุนต้นรายได้ต่างแดนพุ่งเท่าตัว

โดยตั้งงบลงทุนรวมกว่า 500-600 ล้านบาท ขณะที่แหล่งเงินทุนจะมาจากผู้สถาบันการเงิน และบริษัทอยู่ระหว่างพิจารณาว่าจะออกหุ้นกู้หรือไม่ โดยสิ้นปี 2559 บริษัทมีอัตราหนี้สินต่อทุน (D/E) อยู่ที่ 1.67 เท่า

“ตอนนี้บริษัทอยู่ระหว่างเจรจา เพื่อร่วมทุนอยู่ 3 ดील คาดว่าจะได้ข้อสรุปในไตรมาส 1/2560 จำนวน 2 ดील ซึ่ง 1 ในนั้นเป็นธุรกิจไอทีสำหรับใช้ในอุตสาหกรรมหนักที่ต้องใช้เทคโนโลยีที่ทนความร้อนสูงและแข็งแรง ส่วนอีก 2 ดीलก็เป็นธุรกิจไอที แต่ยังไม่สามารถเปิดเผยรายละเอียดได้ โดยทั้งหมดเราจะจัดตั้งบริษัทย่อย เพื่อทำธุรกิจร่วมกัน ด้านสัดส่วนการถือหุ้นอาจจะใกล้เคียงกัน ซึ่งมีทั้งพันธมิตรในประเทศและต่างประเทศ” นางสาวสุธิดากล่าว

● โบรกเชียร์ “ซื่อ” เข้าพอร์ต

ด้านบวิเคราะห์ บริษัทหลักทรัพย์ เคทีบี (ประเทศไทย) จำกัด ระบุว่า ฝ่ายวิเคราะห์ให้คำแนะนำ “ซื่อ” หุ้น SYNEX เนื่องจากคาดว่าจะรายได้ในงวดไตรมาส 4/2559 จะทำได้ดีต่อเนื่อง และมีหุ้นทำสถิติสูงสุดใหม่ได้ต่อ ซึ่งแตกต่างจากทุกปีที่รายได้งวดไตรมาส 3 ของทุกปีจะดีที่สุด เนื่องจากคาดว่าจะยอด Backlog ที่จะรับรู้ในงวดไตรมาส 4/2559 ที่ค่อนข้างสูง ทั้งงาน Project ของทั้งภาครัฐ (จากโครงการประชารัฐ) และภาคเอกชน ซึ่งจะทำให้คาดว่าสัดส่วนลูกค้าในกลุ่ม Commercial จะสูงขึ้น โดยเฉพาะสินค้าในกลุ่ม Networking

นอกจากนี้ ทางฝ่ายวิเคราะห์คาดว่า SYNEX จะได้ผลบวกจากมาตรการภาครัฐในการซื้อเครื่องคอมพิวเตอร์ สามารถนำไปเสริมมาทดลดหย่อนภาษีได้ 2 เท่า ซึ่งมาตรการดังกล่าวจะสิ้นสุดในปลายปีนี้ อีกทั้งฝ่ายวิเคราะห์ยังคงประเมินว่ารายได้จากยอดขาย Smart Phone ที่ยังทำได้ดีต่อเนื่อง