

ทับทูน

Thun Hoon
Circulation: 120,000
Ad Rate: 550

Section: First Section/ข่าวบริษัทจดทะเบียน

วันที่: อังคาร 28 มีนาคม 2560

ปีที่: 14

ฉบับที่: 3226

หน้า: 6(บน)

Col.Inch: 50.99 Ad Value: 28,044.50

PRValue (x3): 84,133.50

ศิลปิน: ชาว-ดำ

หัวข้อข่าว: SYNEX ไอทีบูมหนุนผลงาน เริงขยายตลาดเพื่อนบ้าน

ทับทูน - SYNEX ฉายแววมผลงานไตรมาส 1/60 ไปได้สวย วงในเผยส่งสินค้าใหม่ลงตลาดต่อเนื่อง พลุกพลายได้รั้งจิว ด้าน "สุธิดา มงคลสุธี" ซีอีโอที่ขยายตัวแรง โดยเฉพาะสมาร์ทโฟน เล็งเปิดศูนย์บริการร่วมกับ Huawei ในปีนี้เพิ่มอีก 8 แห่ง ปักหมุดรายได้ทั้งปีทะยาน 19% จากปีก่อน พร้อมเดินหน้าเจาะตลาดเพื่อนบ้าน เปิดช่องไทยเงินเพิ่ม

แหล่งข่าววงการอุตสาหกรรม เปิดเผยว่า ภาพรวมธุรกิจของ บริษัท ซินเน็ค (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ SYNEX ถือว่าเติบโตดีขึ้นต่อเนื่อง โดยทางบริษัทได้หันมาขยายฐานลูกค้ากลุ่มใหม่อย่างเข้มข้น รวมถึงได้มีการนำสินค้าใหม่เข้ามาจำหน่ายมากขึ้น ส่งผลให้แนวโน้มผลการดำเนินงานไตรมาส 1/2560 ของ SYNEX จะเติบโตขึ้นกว่าช่วงเดียวกันปีก่อนอย่างชัดเจน

โดยช่วงต้นปี 2560 ทาง SYNEX ได้ร่วมมือกับ "D-Link" ซึ่งเป็นผู้นำผลิตภัณฑ์เครือข่ายขั้นนำระดับโลก ได้ประกาศแต่งตั้งให้ SYNEX เป็นผู้จัดจำหน่ายผลิตภัณฑ์เครือข่ายอย่างเป็นทางการ เป็นการขยายตลาดในกลุ่มผู้ใช้งานระดับไฮเอนด์และกลุ่มธุรกิจองค์กรเพิ่มมากขึ้น พร้อมได้เปิดตัวไลน์สินค้าใหม่ "ไดรอน" เทคโนโลยีชั้นนำสุดฮิตจาก DJI ซึ่งบริษัทได้รับลิขสิทธิ์นำเข้าจัดจำหน่ายอย่างถูกต้องตามกฎหมาย และได้รับความนิยมอย่างมากในปัจจุบัน ที่สำคัญ SYNEX ยังได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนอย่างเป็นทางการ เพื่อเป็นผู้จัดจำหน่ายสินค้ากลุ่ม Apple (ยกเว้นกลุ่ม Smart Phone) ซึ่งถือเป็นปัจจัยสนับสนุนผลประกอบการของ SYNEX ให้เติบโตได้ดีในอนาคต

SYNEX ไอทีบูมหนุนผลงาน เริงขยายตลาดเพื่อนบ้าน

ปักหมุดรายได้ปีพุ่ง 19%

ด้านนางสาวสุธิดา มงคลสุธี ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ซินเน็ค (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) หรือ SYNEX เปิดเผยว่า บริษัทตั้งเป้าหมายการดำเนินงานในปีนี้จะมียาได้ที่เติบโตขึ้นราว 19% เมื่อเทียบกับปี 2559 ที่มีรายได้ 2.39 หมื่นล้านบาท เนื่องจากธุรกิจมีการดำเนินกลยุทธ์ในการเจาะตลาดกลุ่มลูกค้าใหม่ๆ มากยิ่งขึ้น และเพื่อให้สอดคล้องกับภาพรวมของตลาดไอทีที่ขยายตัวได้ดี โดยเฉพาะในตลาดสินค้ากลุ่มสมาร์ทโฟนได้รับการตอบรับอย่างดีเยี่ยมในช่วงที่ผ่านมา ซึ่งบริษัทยังมีแนวคิดเปิดศูนย์บริการร่วมกับ Huawei ในปีนี้เพิ่มเติมอีกราว 8 แห่งด้วย

ส่วนประเด็นเกี่ยวกับเข้าร่วมทุน (Joint Venture) ในธุรกิจที่เกี่ยวข้องกันจำนวน 2 ราย เช่น ธุรกิจ Financial Service และ Industrial Grade Product หรือสินค้าไอทีที่เหมาะสมใช้ในโรงงานอุตสาหกรรมโดยเฉพาะ มีคุณสมบัติที่สามารถทำงานต่อเนื่องได้ยาวนาน 24 ชั่วโมง และทนต่ออุณหภูมิที่แปรปรวน ปัจจุบันยังอยู่ในขั้นตอนของการเจรจาเกี่ยวกับรายละเอียดต่างๆ ซึ่งหากทุกอย่างได้ข้อสรุปที่ชัดเจน เชื่อว่าจะช่วยขยายช่องทางสร้างรายได้ของบริษัทให้กว้างขึ้น



>>> สุธิดา มงคลสุธี

ลุยเจาะตลาดต่างแดน

นอกจากนี้ ทาง SYNEX ยังมีแนวคิดหันมาทำตลาดในต่างประเทศเพิ่มเติม โดยเฉพาะในแถบประเทศเพื่อนบ้านอย่างเช่น ลาว กัมพูชา เพื่อขยายช่องทางสร้างรายได้ให้ต่างประเทศอีกทางหนึ่ง และจะช่วยเพิ่มสัดส่วนรายได้จากต่างประเทศของบริษัทให้ปรับตัวสูงขึ้น ทั้งนี้ปัจจุบันสัดส่วนรายได้ของ SYNEX แบ่งเป็น การจัดจำหน่ายสินค้าประเภทอุปกรณ์ไอทีและอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องให้กับลูกค้าในไทยกว่า 90% และที่เหลือนั้นเป็นการส่งออกผลิตภัณฑ์ต่างๆ ไปยังต่างประเทศ ทั้งนี้หากทุกอย่างเป็นไปตาม

แผนดำเนินงาน คาดว่าจะสนับสนุนให้ผลงานในปี 2560 ของบริษัทเติบโตได้ดีจากปี 2559

สำหรับผลประกอบการของบริษัทปี 2559 มีกำไรสุทธิอยู่ที่ 406.93 ล้านบาท เปรียบเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน 351.16 ล้านบาทปรับเพิ่มขึ้น 55.77 ล้านบาท หรือมีกำไรเพิ่มขึ้น 15.88% กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐานอยู่ที่ 0.53 บาทต่อหุ้น เปรียบเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อน 0.46 บาทต่อหุ้น และมีรายได้รวมอยู่ที่ 23,823.29 ล้านบาท เปรียบเทียบกับงวดเดียวกันของปีก่อนอยู่ที่ 21,513.67 ล้านบาท รายได้รวมเพิ่มขึ้น 2,309.62 ล้านบาทเพิ่มขึ้น 10.73% กำไรขั้นต้น 1,113.26 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันของปีก่อน 2.63%

ด้านนักวิเคราะห์ บริษัทหลักทรัพย์ฟิลลิป (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) เปิดเผยว่า ฝ่ายวิเคราะห์ประเมินแนวโน้มสัญญาณทางเทคนิคหุ้น SYNEX ยังมีลักษณะแกว่งตัวค่อนข้างแรง โดยเบื้องต้นมองแนวต้านไว้ระดับ 11.00 บาท ส่วนแนวรับที่ 9.30 บาท สำหรับกลยุทธ์การลงทุนหากต้องการลงทุนนั้นควร "เก็งกำไร" และทยอยขายหุ้นในพอร์ตเมื่อราคาขายเพิ่มหรือใกล้ชนแนวต้านที่ 11.00 บาท